

FORMAÇÃO 2026

Lehrplan | Consultoria e Treinamentos - CNPJ: 30.190.682/0001-03 - e-mail.: contato@lehrplan.tech - Cel.: (51)996.358.257 - Tel: (51) 3369-4822

Formação Executiva em Mercado de Energia e Preparação para a Certificação CCEE — Preparatório 2026

Alinhado ao edital CCEE, com foco prático na pós-certificação em Negócios, Gestão de Riscos, Formação de Preços, Finanças e Gestão de Contratos.

- **Objetivo:** Preparar o profissional para atuar com alta performance no Mercado de Energia do Brasil e obter sua aprovação no Exame de Certificação da CCEE para Operador de Mercado.
- **Formato:** Aulas online ao vivo (Lives) + avaliações por simulados (discursivos e objetivos).

Pré-requisitos

- Interesse em obter a Certificação da CCEE.
- Interesse em Novos Negócios com foco no setor elétrico.

RESUMO DO CRONOGRAMA PARA 2026:

- **FORMATO DO CURSO:** ONLINE (LIVES);
- **DURAÇÃO:** 52 HORAS DE AULAS;
- **VAGAS LIMITADAS:** 100 ALUNOS;
- **GRUPO NO WHATSAPP:** ESPECÍFICO PARA CERTIFICAÇÃO 2026;
- **LIVES: AULAS E SIMULADOS AOS SÁBADOS DAS 9h às 12h PELA MANHÃ:**
 - Duração: 06h - 14 e 28 de março de 2026 - 2h de Aula + 1h Simulado para prova;
 - Duração: 06h - 11 e 25 de abril de 2026 - 2h de Aula + 1h Simulado para prova;
 - Duração: 06h - 09 e 23 de maio de 2026 - 2h de Aula + 1h Simulado para prova;
 - Duração: 06h - 06 e 20 de junho de 2026 - 2h de Aula + 1h Simulado para prova;
 - Duração: 06h - 04 e 18 de julho de 2026 - 2h de Aula + 1h Simulado para prova;
 - Duração: 09h - 01, 15 e 29 de agosto de 2026 - 2h de Aula + 1h Simulado para prova;
 - **Duração: 01h - 05 de setembro de 2026 - Revisão geral e Dicas para o Exame da CCEE;**
 - Duração: 04h - 10 e 24 de outubro de 2026 - 2h Aula - Eixo de Negócios: **pós-prova**;
 - Duração: 04h - 07 e 21 de novembro de 2026 - 2h Aula - Eixo de Negócios: **pós-prova**;
 - Duração: 04h - 05 de dezembro de 2026 - 2h Aula - Eixo de Negócios: **pós-prova (final)**;
- **AULAS FICAM GRAVADAS:** VITALÍCIO NA HOTMART;
- **PLATAFORMA PARA ASSISTIR AS GRAVAÇÕES:** HOTMART;
- **PLATAFORMA PARA LIVES:** GOOGLE MEET (INSTRUÇÕES DE ACESSO NA HOTMART APÓS AQUISIÇÃO DO CURSO);
- **INVESTIMENTO:** **(PROMOÇÃO ATÉ 30/11/2025) R\$ 267,00 À VISTA**, ou parcelado com juros no cartão de crédito;

Estrutura de Módulos e Ementa Detalhada

Módulo 1 — Estrutura Setorial e Regras do Jogo (14 e 28/03/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: compreender a arquitetura institucional do setor elétrico brasileiro e os fundamentos regulatórios que sustentam os ambientes de contratação de energia (ACR e ACL).

- Governança do setor: papéis e interações entre ANEEL, CCEE, ONS e EPE.
- Estrutura dos ambientes de contratação: ACR × ACL, tipos de agentes e processo de migração.
- Modelos e instrumentos contratuais (CCEAL, CCEI, CER, PROINFA e Contrato Padrão BBCE).
- Formas de negociação: termo, opção, swap, modulação e sazonalização.
- Atuação do agente varejista e princípios do Manual de Conduta da CCEE.
- **Realização de Simulado Exame CCEE.**

Módulo 2 — Formação de Preços (PLD/CMO) e CVaR (11 e 25/04/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: compreender a formação do preço de curto prazo no modelo setorial brasileiro, dominando os fundamentos técnicos, regulatórios e quantitativos que regem o cálculo do CMO, do PLD e a aplicação do Conditional Value at Risk (CVaR) nos modelos computacionais de operação..

- Cálculo do Custo Marginal de Operação (CMO) e valor da água.
- Fatores que influenciam o PLD: custo do déficit, hidrologia, modelagem de afluências e rede de transmissão.
- Modelos computacionais NEWAVE, DECOMP e DESSEM — integração entre médio, curto e curtíssimo prazos.
- Aplicação do CVaR como mecanismo de aversão ao risco hidrológico.
- Formação e cálculo do PLD horário e sua importância no modelo setorial.
- Volatilidade do PLD, impactos na liquidação e na gestão de risco de portfólios.
- Despachos fora da ordem de mérito e cálculo dos Encargos de Serviço do Sistema (ESS).
- Limites mínimo, máximo e máximo estrutural do PLD: regras da ANEEL e aplicação prática.
- **Realização de Simulado Exame CCEE.**

Módulo 3 — Contratos no ACL, BBCE e Derivativos (09 e 23/05/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: estruturar e avaliar operações no Ambiente de Contratação Livre (ACL), compreender a formação de preços de contratos, o funcionamento da BBCE e o uso de instrumentos derivativos aplicados à gestão de risco e precificação de energia.

- Formação de preços no ACL: contratos convencionais e incentivados, fatores de precificação e dinâmica de mercado.
- Contratos flat e modulados: sazonalização e modulação de consumo e geração.
- Modelos de operação: termo, opção, swap e collar aplicados a estratégias de hedge.
- Estrutura e funcionamento do Contrato Padrão BBCE e do Termo de Confirmação.
- Risco de contraparte, garantias, inadimplência e mitigação de exposição.
- Composição tarifária no ACR: Parcela B, encargos, bandeiras e subsídios tarifários — visão comparativa com o ACL.
- Fatores regulatórios e econômicos que impactam os preços de contratos e tarifas.
- **Realização de Simulado Exame CCEE.**

Módulo 4 — Lastro, MRE/GSF e Penalidades (06 e 20/06/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: aprender a medir a exposição no Mercado de Curto Prazo (MCP), compreender a lógica do lastro e do Mecanismo de Realocação de Energia (MRE), avaliar os efeitos do GSF e aplicar corretamente as penalidades e encargos associados à operação no mercado.

- Estrutura institucional e papel dos órgãos reguladores: MME, CNPE, CMSE, EPE, ANEEL, ONS e CCEE — funções, atribuições e interdependência operacional.
- Garantias Físicas (lastro x MRE) e tratamento das perdas de rede.
- Exposição MCP: cálculo de sobras, déficits e liquidação financeira.
- Penalidade de insuficiência: comparação de recursos e requisitos; impactos financeiros e regulatórios.
- MRE e GSF: metodologia de realocação e efeitos sobre agentes de geração.
- Encargos de Serviço do Sistema (ESS): segurança energética, restrição elétrica e reserva operativa.
- Estrutura das contas setoriais (CDE, CCC, RGR, Bandeiras Tarifárias) e sua influência sobre a liquidação e penalidades.
- **Realização de Simulado Exame CCEE.**

Módulo 5 — Geração de Energia: PIE e Autoprodução (04 e 18/07/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: modelagem de ativos, benefícios e estratégias de AGP (SPE e Consórcios).

- Estruturas: SPE, Cooperativas e Consórcios.
- Benefícios econômicos e tarifários; impactos na parcela de consumo.
- **Realização de Simulado Exame CCEE.**
- Geração PIE e APE:
 - Geração própria: junto a carga e separado da carga;
 - Venda: Excedentes x eventual, contabilização, abatimento de encargos, tarifas (THS Verde/Azul APE).

Módulo 6 — Gestão de Riscos VaR & CVaR (01, 15 e 29/08/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: quantificar risco de preço e liquidez; desenhar limites (VaR, stop, stress tests).

- Perfis de atuação: hedger, especulador e arbitrador — papel e estratégia no ACL.
- Conceitos e aplicação de VaR paramétrico, histórico e CVaR (cauda esperada).
- Stress test e stop loss como instrumentos de controle e resposta a volatilidade.
- Identificação e mensuração dos principais riscos:
 - Risco de mercado (variação de preços, PLD x preço contratado).
 - Risco de crédito (contraparte e inadimplência).
 - Risco operacional e de liquidez.
- Monitoramento prudencial e estrutura de governança de riscos.
- Políticas e alçadas de risco: limites, relatórios e processo de aprovação.
- **Realização de Simulado Exame CCEE.**

Módulo 7 — Revisão Geral para Exame CCEE (05/09/2026 das 09h às 12h)

Objetivo: treinar respostas discursivas, e responder dúvidas.

- Estratégias para o dia da prova e observações importantes.
- Dicas para as questões discursivas.

EIXO DE NEGÓCIOS: PÓS-PROVA CCEE

Módulo 8 — Nivelamento de Matemática Financeira (10/10/2026 das 09h às 11h)

Objetivo: nivelamento essencial para apoiar decisões financeiras em projetos no setor elétrico.

- Juros simples e compostos.
- Taxas: nominal, efetiva e equivalente.
- Inflação e correção monetária: índices (IPCA, IGP-M) e aplicação contratual.
- Fluxo de caixa: construção e tipos.
- TMA (custo de oportunidade) e WACC.

Módulo 9 — Análise Financeira de Contratos e Projetos (24/10/2026 das 09h às 11h)

Objetivo: aplicações de engenharia econômica a decisões em ACL & ACR.

- Valor Presente Líquido (VPL): cálculo e decisão.
- Taxa Interna de Retorno (TIR): cálculo (incluindo múltiplas TIRs) e decisão.
- Valor Anual Uniforme Equivalente (VAUE/CAUE): comparação de alternativas.
- Período de recuperação (payback simples e descontado).
- Análise incremental e comparação de projetos mutuamente exclusivos.
- Impacto da depreciação e do imposto de renda.

Módulo 10 — Precificação, Faturamento e Garantias (07/11/2026 das 09h às 11h)

Objetivo: dominar a dinâmica financeira de contratos e operações.

- Componentes do preço da energia no ACL e ACR.
- Modelos de precificação contratual (exemplos com contratos reais).
- Reajuste de preços: índices e aplicação (exemplos com contratos reais).
- Faturamento: processo, prazos e documentos (exemplos com contratos reais).
- Tributação (ICMS, PIS/COFINS) nos contratos (exemplos com contratos reais).
- Garantias financeiras: modalidades, cálculo e execução (exemplos com contratos reais).
- Encargos moratórios por atraso (exemplos com contratos reais).

Módulo 11 — Contratos de Energia: Análise Detalhada (21/11/2026 das 09h às 11h)

Objetivo: dissecar contratos reais para negociação e gestão eficientes.

- Estrutura e tipos de CCVEEs (curto vs. longo prazo).
- Análise prática de cláusulas (exemplos com contratos reais):
 - Partes, objeto, prazo e vigência.
 - Energia (volume, tipo, ponto de entrega, perdas).
 - Preço, reajuste e tributos.
 - Flexibilidade, sazonalização e modulação.
 - Registro CCEE e validação.
 - Medição e dados.
 - Garantias.
 - Faturamento e pagamento.
 - Inadimplemento e encargos moratórios.
 - Rescisão e penalidades.
 - Caso fortuito/força maior.
 - Racionamento de energia.
 - Confidencialidade, cessão, lei aplicável e foro.
 - Definições (glossário).
- Pontos críticos de negociação contratual.

Módulo 12 — Estratégias Comerciais e Gestão de Portfólio (05/12/2025 das 09h às 11h)

Objetivo: estruturar estratégias de contratação, venda e inteligência de mercado.

- Estratégias de contratação para consumidores.
- Estratégias de venda para geradores.
- Modelos de negócio e estratégias para comercializadoras.
- Plano de Negócios: estruturação e estratégia para abertura de empresas com foco em ACL.

Certificado Digital Lehrplan

- **Certificação Lehrplan:** Presença mínima: 75% das lives (serão realizadas chamadas eletrônicas durante as lives).
- **Avaliação Lehrplan:** Prova online com nota mínima de 60% na média dos simulados para emissão do Certificado Lehrplan.

GARANTIR MINHA VAGA